

MOTA-ENGIL

A World of Inspiration

VORTAL
Connecting business

CASO DE SUCESSO

MOTA-ENGIL

Um desempenho maximizado com soluções integradas, uma nova dinâmica, um mercado mais ativo e uma poupança otimizada.



CLIENTE

A Mota-Engil, uma das maiores empresas portuguesas, sendo cotada em bolsa, atua em diversos setores, sobretudo no da construção.

Líder em Portugal e com uma posição consolidada no ranking dos 30 maiores grupos europeus de construção, a Mota-Engil marca atualmente presença em 23 países, repartidos por 3 áreas geográficas – Europa, África e América Latina.

Participando em mais de 200 empresas e com um posicionamento de mercado de acordo com os valores e a identidade cultural da organização, alicerçada numa visão estratégica única e integrada para a Mota-Engil do futuro: um Grupo mais internacional, inovador e competitivo à escala global.



PROJETO

Convictos do poder das soluções de Procurement online, para ultrapassar barreiras e combater insuficiências a nível de fornecimento, a empresa conta com a colaboração da VORTAL desde o início.

A Mota-Engil pretendia modernizar o processo de compras, reorganizar a equipa, promover o espírito empreendedor no departamento e estavam prontos para conhecer novos fornecedores, alargar a base de fornecedores potenciais e aumentar a transparência de todas as relações.

A VORTAL e a Mota-Engil trabalharam para sensibilizar as empresas fornecedoras, promovendo e incentivando a correta utilização da plataforma. Como resultado, criaram um mercado dinâmico de fornecedores fiéis.



OBJETIVOS

Ao comprar através da plataforma eletrónica da VORTAL, a Mota-Engil conseguiu obter reduções efetivas de preços face ao processo de compra tradicional. Foram feitas poupanças de 2% nos subcontratos, uma diferença positiva.

Ao otimizar o processo de fornecimento, a VORTAL conseguiu diminuir significativamente a quantidade de trabalho administrativo, poupando tempo e dinheiro à Mota-Engil na realização de consultas de mercado e compilação de ofertas.

Além de centralizar o processo de compra, era necessário garantir que o sistema ERP da empresa estivesse totalmente integrado com a VORTAL.

Alcançar este objetivo resultou numa redução significativa do volume de trabalho e de erros, uma vez que não havia a necessidade de introduzir as encomendas manualmente, gerando poupanças de dinheiro e de tempo.



RESULTADOS



7%

POUPANÇA NA COMPRA DE
MATERIAIS



232492€

POUPANÇA ADMINISTRATIVA
ANUAL TOTAL



160977

N.º DE SERVIÇOS E
TRABALHOS POR EMPREITADA
(METALURGIA)



TESTEMUNHOS

“A integração da VORTAL com o ERP garante um alinhamento perfeito dos processos entre a produção e as compras.”

Pereira de Silva

Diretor de Aprovisionamento, Mota-Engil Engenharia & Construção. S.A.

“A Mota-Engil é uma grande entidade e a sua função de procurement serve muitos mercados. Além disso, cada trabalho de construção tem requisitos específicos do cliente que criam um grande volume de necessidades ao nível de aquisições. Este contexto cria a necessidade de ter um processo altamente eficiente em que os compradores possam atuar sem esforço, enquanto garantem que uma vasta gama de fornecedores se mantém qualificada. Ao implantar a plataforma VORTAL, a Mota-Engil mantém o acesso a um conjunto de fornecedores continuamente atualizado para fornecer propostas competitivas e automatiza muitas das atividades de compra do dia-a-dia, tudo numa solução que assegura a colaboração dos fornecedores e se integra perfeitamente com o eRP da Mota-Engil. É quase como ter os fornecedores a fazer o trabalho.”

Nelson Pinto de Magalhães

Head of Corporate Buyers, VORTAL



+351 964 735 887



consultor.corporate@vortal.biz



pt.vortal.biz