

MOTA-ENGIL

A World of Inspiration

VORTAL
Connecting business

CASO DE ÉXITO

MOTA-ENGIL

Cómo maximizar el rendimiento con soluciones integradas, una nueva dinámica, un mercado más activo y ahorros optimizados.



CLIENTE

Como una de las mayores empresas de Portugal y cotizando en la bolsa de valores, Mota-Engil opera en diversas áreas, en particular en la construcción.

Como líder en Portugal con una posición consolidada en el panorama de los 30 mayores grupos de construcción europeos, Mota-Engil se está haciendo notar en 23 países, en tres áreas geográficas distintas - Europa, África y América Latina, con participaciones en más de 200 empresas.

Mota-Engil asume una posición en el mercado de acuerdo con los valores y la identidad cultural de la organización, basada en una visión estratégica única e integrada para el Mota-Engil del futuro: un Grupo más internacional, innovador y competitivo a escala mundial.



PROYECTO

Mota-Engil ha trabajado con VORTAL desde el principio, creyendo en el poder de las soluciones de adquisición en línea para superar las barreras y combatir las ineficiencias en el sistema de suministro.

Mota-Engil quería modernizar su proceso de compras, reorganizar el equipo e inyectar un muy necesario espíritu empresarial en el departamento. Estaban listos para conocer nuevos proveedores, ampliar su base potencial y aumentar la transparencia de todas las relaciones.

VORTAL trabajó con Mota-Engil para concienciar a las empresas proveedoras, estimulando y fomentando el uso correcto de la plataforma. Como resultado, crearon un mercado dinámico de proveedores leales.



OBJETIVOS

Al comprar electrónicamente, Mota-Engil pudo lograr reducciones efectivas de precios en comparación con el proceso de compra tradicional. Se ahorraron un 2% en los subcontratos, lo que supuso una interesante diferencia.

Al optimizar el proceso de suministro, VORTAL fue capaz de disminuir significativamente la carga de trabajo administrativo, ahorrando a Mota-Engil tiempo y dinero al hacer consultas de mercado y cargar ofertas.

Además de centralizar el proceso de compras, Mota-Engil quería asegurarse de que el sistema ERP de la empresa estaba totalmente integrado con VORTAL.

Lograr esto condujo a una disminución significativa de la carga de trabajo y de los errores, ya que no había necesidad de cargar los pedidos en SAP manualmente. Esto significaba más dinero y tiempo ahorrado.



RESULTADOS



7%

AHORROS EN LA COMPRA DE MATERIALES



232492€

AHORRO ADMINISTRATIVO ANUAL TOTAL



160977

NO. DE SERVICIOS Y TRABAJOS POR CONTRATO (METALURGIA)



TESTIMONIOS

“La integración de VORTAL con el ERP asegura una perfecta alineación de los procesos entre la producción y las compras.”

Pereira de Silva

Director de Suministros de Mota-Engil Engineering & Construction. S.A.

“Mota-Engil es una entidad de gran tamaño y su función de adquisición abastece a muchos mercados. Además, cada obra tiene requisitos específicos de los clientes que crean un gran volumen de necesidades de compra. Estos antecedentes crean la necesidad de tener un proceso altamente eficiente que los compradores puedan ejecutar sin esfuerzo, asegurándose de que una amplia gama de proveedores se mantengan cualificados. Al utilizar la plataforma VORTAL, Mota-Engil mantiene el acceso a un conjunto de proveedores continuamente actualizado para proporcionar propuestas competitivas y automatiza muchas de las actividades rutinarias de aprovisionamiento, todo ello en una solución que garantiza la colaboración de los proveedores y se integra perfectamente con el eRP de Mota-Engil. Es casi como si los proveedores hicieran tu trabajo.”

Nelson Pinto de Magalhães

Director de Corporate Buyers, VORTAL



+34 917 89 65 57



comerciales@vortal.biz



es.vortal.biz