

IGeFE

Una mayor agilidad y eficiencia en el proceso de adquisición de bienes y servicios en el sector de la educación serán los objetivos principales del proyecto.



ENTIDAD

El Instituto de Gestión Financiera de la Educación, I.P. (también conocido como IGeFE) tiene como misión la de garantizar la programación, la gestión financiera y la planificación estratégica y operativa del Ministerio de Educación, así como la gestión fiable y sostenida del presupuesto de Educación y Ciencia.

También es misión del IGeFE, I.P. garantizar la evaluación global de la aplicación de las políticas y los resultados obtenidos por el sistema educativo y el funcionamiento de los sistemas integrados de información financiera, junto con otros servicios y organismos educativos.



NECESIDAD

El IGeFE aseguró el procedimiento precontractual que permitió que la plataforma VORTAL estuviera disponible en septiembre de 2017 para todas las escuelas agrupadas y no agrupadas que integran la Red de Educación Pública. Con la implementación de la plataforma VORTAL, se pusieron a disposición funcionalidades para automatizar el proceso de creación de procedimientos en 811 unidades orgánicas, haciendo posible aumentar la lista de posibles proveedores y prestadores de servicios, lo que amplía el abanico de entidades ya conocidas por las escuelas, asegurando así la competencia, uno de los principios básicos en la contratación pública.



SOLUCIÓN

Reunir en la plataforma VORTAL 811 escuelas primarias y secundarias agrupadas y no agrupadas, promover su uso y fomentar una mejor gestión de las compras fueron los principales objetivos del IGeFE. La disponibilidad de VORTAL tuvo una rápida implementación en relación a las escuelas, a través de acciones de capacitación (webinars) y una línea de apoyo dedicada. En sólo 6 meses, más de la mitad de las escuelas agrupadas y no agrupadas ya utilizaban la plataforma para gestionar sus compras. Más del 95% de las escuelas y colegios agrupados están actualmente utilizando VORTAL, lo que implica una reducción de costos, más eficiencia y una mayor transparencia. El impacto de esta solución se traduce en importantes mejoras en los agrupamientos de escuelas, que lograron centralizar todos los procesos y aumentar la libre competencia, creando así más calidad en los servicios contratados. En base a los resultados, el IGeFE ha sido presentado por VORTAL como un caso de éxito. En octubre de 2019, se concedieron dos premios VORTAL "Visão em Compras" al IGeFE y al Grupo Escolar de Valongo. Estos premios tenían por objetivo reconocer los proyectos más visionarios en las esferas de las adquisiciones y se entregaron en el VORTAL Vision '19, un evento al que asistieron un millar de participantes.



RESULTADOS



14085

PROCEDIMIENTOS
PUBLICADOS



95%

EL 95% DE LAS
ESCUELAS AGRUPADAS
Y ESCUELAS NO
AGRUPADAS UTILIZAN
LA PLATAFORMA



1

REPOSITORIO DE
COMPRAS



Mas

SEGURIDAD,
TRANSPARENCIA
Y CREDIBILIDAD
EN LOS PROCESOS
COMERCIALES



TESTIMONIOS

"Para nosotros lo mejor es que las escuelas puedan utilizar toda la plataforma independientemente del procedimiento que tengan que hacer, que puede abarcar desde los consumibles, hasta el apoyo a la actividad pedagógica, como lápices y bolígrafos, pasando por los productos alimenticios, como el queso y el jamón. Esto les da agilidad y sobre todo fiabilidad, en cuanto a la seguridad de las normas de procedimiento."

-
Luís Farrajota
Miembro del consejo, IGeFE

"Los procesos de negocio han mejorado considerablemente desde que empezamos a utilizar la plataforma VORTAL, tanto en términos de organización como de ahorro. VORTAL trajo seguridad, transparencia y credibilidad a los procesos de negocio."

-
Mónica Lopes
Directora de Compras, Grupo Escolar Gonçalo Sampaio

"Working with VORTAL is really an asset. The platform allows more competition between suppliers, so there is a greater offer and, therefore, more savings. We also save time and work, since all information about a given procedure is centralized in one place."

-
Judite Velho
Purchasing Manager, Alfândega da Fé School Group

"Since using the platform, the School has increased its range of suppliers, the acquisition costs are lower and there is transparency in the entire process. The platform is very efficient and intuitive, which makes the job easier, saving time."

-
Luís Lopes
Purchasing Manager, Campos de Melo School Group